

1 MERCADO



Aprender a Empreender

2 FINANÇAS

3 EMPREENDEDORISMO

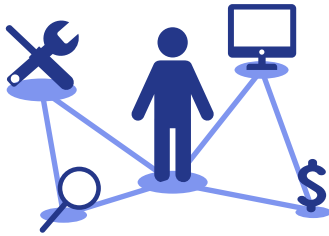


1 - Saiba que:

Mercado é a relação entre a oferta e a procura de produtos e serviços. Há portanto, pessoas ou empresas que oferecem produtos e serviços e outras pessoas ou empresas que demandam esses mesmos produtos ou serviços.

O que o empreendedor precisa saber?

- É importante conhecer a estrutura do mercado e entender seus componentes: consumidor, fornecedor e concorrente;
- E também compreender a importância das ações de pesquisa de mercado, utilização do *marketing* e projeção de vendas.



3 - É necessário entender que:

O empreendedorismo contribui para a inclusão social, para a geração de renda e para a oferta de produtos e serviços.

O Brasil conta com empreendedores para auxiliar no seu desenvolvimento, e a sua economia é movida, em grande parte, pelo trabalho dos empreendedores.

Quais os pontos importantes o empreendedor deve conhecer?

- As características do comportamento empreendedor;
- A utilidade e estrutura de um plano de negócio;
- As atitudes e valores essenciais à prática do empreendedorismo.



2 - É fundamental que:

Compreenda a importância das finanças, pois qualquer descuido nesta área, poderá fazer com que o seu negócio vá "por água abaixo". Portanto, mantenha-se sempre atento ao:

- Fluxo de caixa;
- Capital de giro;
- Indicadores de eficiência.

Todas essas ferramentas são simples, porém fundamentais para a manutenção e equilíbrio do seu negócio, conhecê-las e aplicá-las é papel do empreendedor.